



La **Agencia Española de Cooperación Internacional para el Desarrollo** (AECID), en colaboración con el IECAH, organiza:

TALLER PRÁCTICO

Negociación humanitaria y seguridad

Madrid, 14-16 de diciembre de 2015

Esta actividad se enmarca dentro de un programa con otras actividades que pretenden, en conjunto, contribuir a la mejora de la acción humanitaria dando a conocer temáticas de especial interés y actualidad para los actores del ámbito de la cooperación.

Destinatarios

El Programa va dirigido a personas vinculadas con los actores de la cooperación española, Administración central, profesionales de la cooperación descentralizada, de las ONG y a aquellos otros profesionales interesados en profundizar y actualizarse en estas materias.

Metodología

El taller formativo planteado tiene un carácter eminentemente práctico y alternará las sesiones teóricas con la exposición de casos prácticos y la realización de trabajos en grupo. Se conocerán experiencias de diversas instituciones.

Matriculas

La inscripción a la actividad es gratuita. Debido al aforo limitado se dará prioridad a los trabajadores de la AECID y a los profesionales del sector de la cooperación. Asimismo se ruega compartir las experiencias más relevantes en la [ficha de inscripción](#).

Taller sobre Negociación Humanitaria y Seguridad.

Duración: 3 días (en horario de mañana y tarde)

Fechas: 14, 15 y 16 de diciembre 2015

Los proyectos humanitarios se llevan a cabo en contextos cambiantes y potencialmente peligrosos. Por esta razón, la gestión de la seguridad, el acceso y los instrumentos para negociar con otros actores han cobrado una importancia fundamental para gestionar los riesgos y garantizar el mejor desarrollo de las acciones. El propio término “negociación humanitaria” se ha popularizado y generalizado su uso muy recientemente. El curso facilitará a los participantes una mayor comprensión del marco de trabajo y las bases necesarias para la negociación con los instrumentos legales disponibles. Dará especial importancia a los aspectos relacionados con la seguridad del personal y de las poblaciones afectadas.

Contenidos

1. Modelos tradicionales de negociación
2. Bases jurídicas de la negociación en el ámbito humanitario (Derecho Internacional Humanitario (DIH), Derecho Internacional de los DD.HH., Carta de las NN.UU., etc)
3. Aspectos éticos de la negociación Conceptos básicos de seguridad
4. Herramientas de planificación y gestión de seguridad
5. Experiencias y buenas prácticas de negociación humanitaria en diversos contextos culturales y geográficos

Facilitadores principales:

Diego Guerrero Oris es consultor independiente y colaborador del IECAH con veinte años de experiencia internacional trabajando en más de 30 países en el África subsahariana, Oriente Medio, Asia, América Latina y Europa en contextos de conflicto, post-conflicto y transición. Cuenta con una amplia experiencia y especialización en la gestión de la seguridad y análisis de contexto, ayuda humanitaria, gobernabilidad y procesos de paz. Ha trabajado para organizaciones como MSF, Oxfam, Naciones Unidas, IOM e instituciones como la Comisión Electoral Libia o la Comisión Electoral de Nepal, entre otras.

Francisco Rey Marcos es Codirector del IECAH con amplia experiencia en Cruz Roja, otras ONG, organismos internacionales y la Comisión Europea, entre otros. Ha coordinado la redacción del «Documento de Estrategia Sectorial de Acción Humanitaria de la Cooperación Española».